



坦德莫国际贸易公司

为中国公司寻找可靠的合作伙伴和投资者

在互信基础上建立商业伙伴关系，促进互利共赢和发展。我们的国际合作服务旨在帮助中国公司在俄罗斯市场成功发展。



选择俄罗斯客户：如何找到合适的合作伙伴

1

建立联系

通过与政府部门、机构和专业组织合作，建立并发展**B2B**联系。

2

潜力分析

对鞑靼斯坦共和国等地区的投资潜力进行深入分析，以确定最佳机会。

3

成功案例

我们依托与大型俄罗斯公司（如**Rostec**集团、俄罗斯铁路和**Rosatom**）的成功合作经验。



为中国公司提供的俄罗斯法律服务



- 监管要求

就遵守俄罗斯联邦所有适用监管要求提供全面的咨询服务。

- 许可证和执照

全面协助获取在俄罗斯开展业务所需的许可证和执照。

- 本地化与保护

支持在俄罗斯市场进行生产本地化以及知识产权的可靠保护。



俄罗斯市场分析：成功进入的关键

行业趋势

深入研究行业趋势和竞争格局。

需求评估

精确评估中国企业产品和服务的市场需求。

潜力领域

识别最具潜力的领域：能源、工业、农业、*IT*。

区域分析

对俄罗斯不同区域市场进行详细分析，以实现精准定位。

市场细分

协助进行有效的市场细分，以实现目标推广。





服务

供应组织：高效物流解决方案

北海航线

1

与“俄罗斯国家原子能公司”合作，开发和组织新的物流路线，包括北海航线。

2

公路和多式联运

组织中俄之间可靠的公路运输和多式联运。

直接联系

3

与俄罗斯设备和原材料生产商建立直接联系，以优化供应。



服务

促进中国企业在俄罗斯的利益

参与论坛

组织参与俄罗斯-中国投资发展论坛等重要商业活动和展览。

与B2B合作

积极与俄罗斯制造商和**B2B**领域代表互动，建立长期合作关系。

品牌适应

支持品牌适应和制定有效的营销策略，考虑到俄罗斯市场的特点。





机构和基金在支持伙伴关系中的作用

两国重要的政府和私人机构积极支持在投资和技术领域的国际合作。



俄直投基金与中投公司

俄罗斯直接投资基金（*RDIF*）和中国投资有限责任公司（*CIC*）在联合项目融资中发挥主导作用。



国家协调中心

国际商务合作国家协调中心（*NKC*）为公司之间的支持和协调提供保障。



联合基金

设立联合基金和平台，以刺激投资和技术交流。



结论：互信是发展的关键

新机遇

俄中战略伙伴关系为增长和发展开辟了前所未有的机遇。

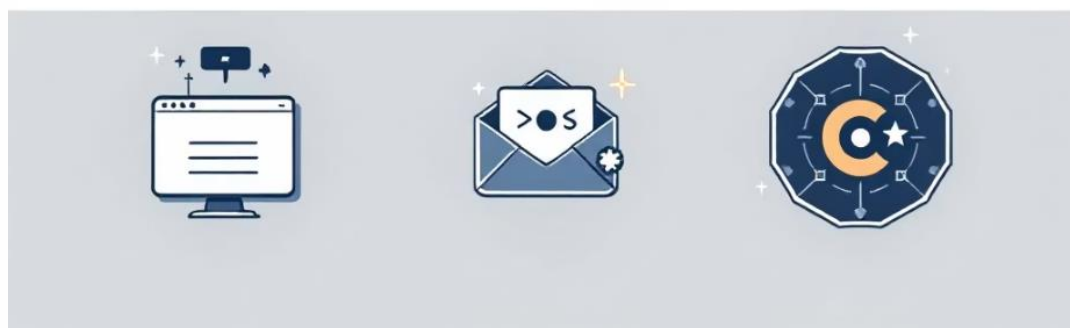
综合方法

我们提供一套综合方法，包括客户选择、法律支持、市场分析、物流组织和推广。

诚邀合作

我们诚邀您与我们合作，在互信互利的基础上，在国际舞台上实现共同增长和成功。





联系我们

联系方式

电话: +7 903 305-32-61

微信: *FANNUR*

邮箱: 2533261@mail.ru

网站: <https://fannur.ru>

