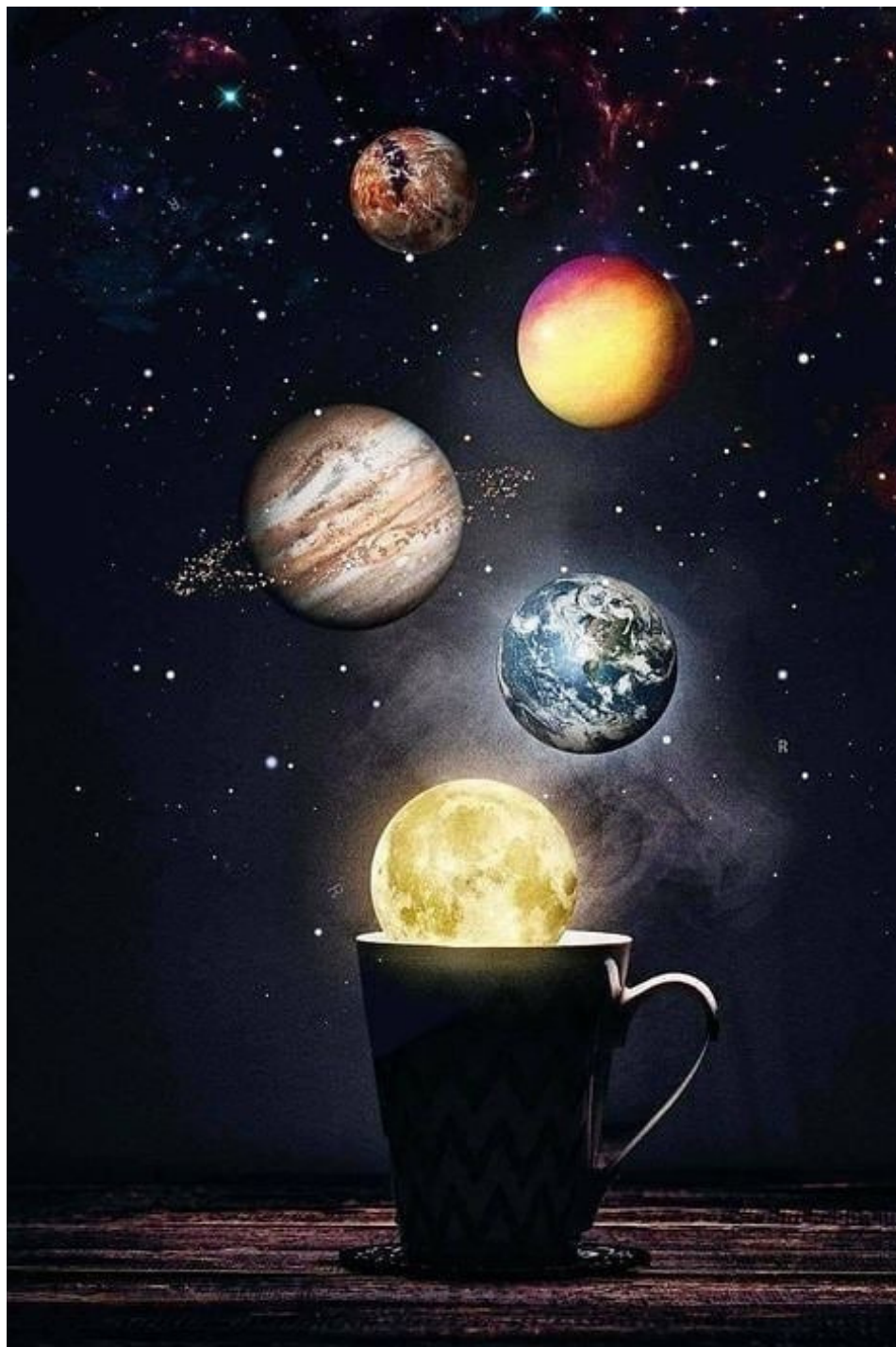


ПОДХОД И МЕТОД

КОНСПЕКТ



@NASTYA.NYMEROLOG

ПОДХОД - ЭТО

Число месяца рождения приведённое к однозначному числу.

Отношение к жизни, к ситуации, первоначальное впечатление - как человек проявляется. Это первое, что у человека возникает, когда он видит проблему. Первое, что возникает, когда он видит человека - его первая реакция.

Подход к жизни - это моментальная реакция, подход к проблеме и к решению проблемы, подход к человеку, к ситуациям, к интерпретации того, что он видит - первоначальная реакция.

И дальше, как только человек познакомился или отойдет от ситуации/события, у него вступает в силу число МЕТОДА.

МЕТОД - ЭТО

Год рождения приведённый к однозначному числу.

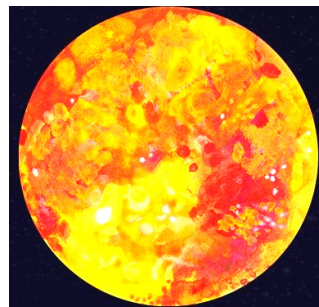
Реальное проявление качеств характера. Как мы взаимодействуем с миром, когда мы эту первую реакцию ПОДХОД пережили. Как, например, мы общаемся со своим супругом или супругой после свадьбы.

Например при 4 в подходе и 2 в методе. Такая женщина встречает мужчину на улице и он здоровается - первая реакция у неё "Отойди от меня" или она что-нибудь язвительное скажет. А потом она посмотрит и подумает, что, в принципе, мужчина ничего и начнет с ним общаться и 2-ка её в методе раскроется в полную силу. Она начинает спрашивать, проявлять себя как психолог и здесь происходит очень большой диссонанс: 4 - отторжение, 2 - принятие; 4 - не собирается разговаривать, 2 - разговаривает; 4 - не выстраивает отношения; 2 - выстраивает. И человек сам от этого страдает, когда так живет и для других людей это так же является непонятным элементом: почему он сначала отторгает, а потом начинает бегать. Сначала отвергает ситуацию как таковую, не идет на контакт, а потом начинает эти отношения молниеносно выстраивать и даже очень сильно подстраиваться под партнера.

Подход 4 переходящий в метод 2, как раз является таким антиподом.

Как еще может проявляться такой человек: приходит он на собеседование и говорит, что он такой классный работник, и он так прекрасно говорит, так хорошо выглядит, что вы ему доверяете. Но, после заключения с вами договора, он начинает проявляться как двойка: не выполнять обязательства, не выполнять всё в сроки, либо с ним нелегко договориться, либо начинает манипулировать или обсуждать ваш контракт, начинает разглашать коммерческую тайну, в общем что-то происходит Двоечное, что в принципе изначально вы не увидели.

СОЛНЦЕ - 1



ПОДХОД

Очень быстро реагируют, всё используют в своих интересах. Для них нормальна быстрая первая реакция, либо могут очень быстро прореагировать, а потом начать сомневаться.

Но быстрая первая реакция у них проявляется обязательно, то есть они всегда Якают, проявляют своё естество, своё внутреннее Эго. Они всегда очень быстро реагируют, зажигаются, пытаются стартовать (а вот стартуют или нет зависит от метода).

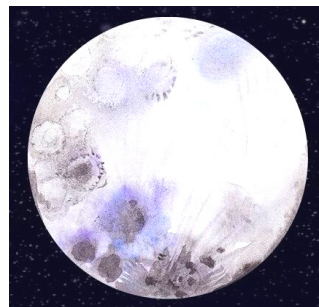
Умеют быстро собраться и как-то прореагировать, быстро вступить в борьбу, взаимодействие. Это первоначальная быстрая реакция, когда человек берёт на себя обязательства.

МЕТОД

Продолжают идти дальше (если в подходе проявили себя активно), либо начинают полностью отстраняться от проявления своего лидерства.

Единица - это единообразие и одиночество. С таким методом человек старается либо идти вперед и впереди всегда одинок, либо остаётся и тоже одинок. Либо идет вперед, чтобы проявить себя как лидер, либо остается на месте одиноко в своих мечтах и иллюзиях, что он и без этого крут.

ЛУНА - 2



ПОДХОД

Постоянно могут сливаться, даже на первоначальном этапе. Им говоришь "Ты готов", а они "Ну не знаю, надо подумать". Или когда ставят такого человека перед выбором "Вот выбирай либо синее, либо красное", а он "Ну нужно понять какие брать, мне надо время".

Когда 2 в подходе говорит подобные фразы, он не то чтобы размышляет, а просто пытается оттянуть время в надежде, что выбор как-нибудь сам сделается или что от него вообще отстанут и не придётся вовсе выбирать.

То есть человек всегда пытается уйти от выбора, даже первоначального.

Ему говоришь "Будешь?", а он "Да, но..." и начинается попытка отвалить от принятия решения. 2-ка постоянно будет уводить человека в зону комфорта, там где его никто не достанет - это постоянное ныряние на глубину.

МЕТОД

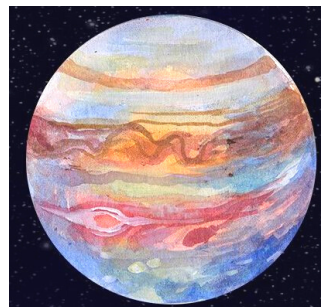
Такой человек будет выстраивать отношения дальше.

Начинает подстраиваться и делать ситуации психологически более комфортными, пытается провести параллели, обосновать - дальше выстраивать психологически комфортный диалог, либо не комфортный для себя и для другого человека.

Комфортный или нет - это будет зависеть от того умет ли он определять результат в пространстве, потому что если не определяет, то двигается в неопределенности с выбором.

То есть пытается настроить контакт, но это удаётся, так как не понимает цель этой коммуникации и тогда только создаете видимость, что это делаете, а по сути - ничего.

ЮПИТЕР - 3



ПОДХОД

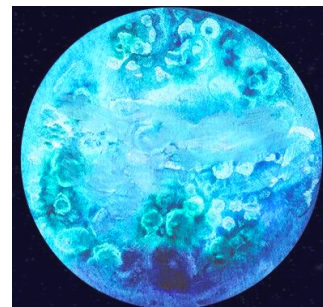
Энергия расширения. Такого человека несет и расширяет везде. Причем расширение может быть и по негативному сценарию, то есть может расширяться, например, в невозможность двигаться. То есть человек настолько зарос в своём болоте, что его оттуда никто не может вытащить.

Такой подход приводит к с завышенному оптимизму: "Да не вопрос сделаем, без проблем", но внутренне знает, что точно нет, и в итоге врёт клиенту "Да, да, да завтра 100% будьте на связи". Дотянет до конца и потом признается, что не получилось.

МЕТОД

Продолжает захватывать дальше. То есть, если уже что-то сделал, то думает как это сделать еще лучше, еще больше и круче.

РАХУ - 4



ПОДХОД

Первая реакция - НЕТ. Человек, который идет через отрицание. Начинает выяснять, каким-то образом обозначать себя. Не пытается сразу наладить отношения, даже может не дослушать до конца и сразу пытается что-то накопать:

Раху: "А это что?".

Собеседник: "Ну ты дослушай до конца".

Раху: "Нет мне вот надо это знать".

Собеседник: "Послушай до конца и узнаешь".

При подходе 4 у человека возможны реакции негативного характера, причем сам он этого может не осознавать. Сразу отторжение. Поэтому таким людям очень важно научиться принимать, что к ним идет и научиться рассматривать стоит или не стоит это брать.

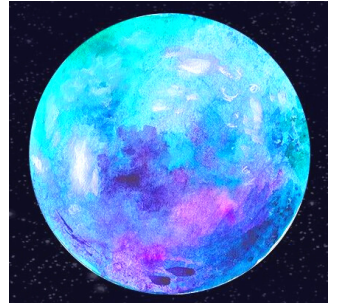
МЕТОД

Выстраивают себе оборону. Уходят от контакта, жестят, отстаивают. Говорят: "Нет, нет, нет не сегодня".

Пытаются всё структурировать и сделать понятным и безопасным, закрыться от всего, для того чтобы сохранить свое чувство безопасности.

Делают всё, чтобы дистанцироваться.

МЕРКУРИЙ - 5



ПОДХОД

Подход 5 даёт лёгкий настрой на всё. Легко дают обещания, очень быстро реагируют на то, что происходит в их пространстве.

Могут недооценивать масштаб бедствия, недооценивать стратегию, которой двигаются по жизни. Недооценивают вообще всё, что происходит в жизни. Быть поверхностными в принятии решений. Этаким человек хаоса.

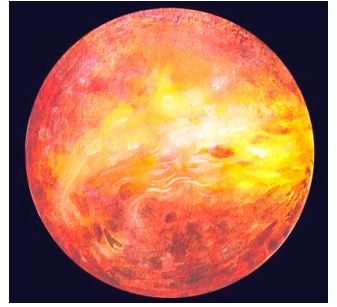
Свойственны поверхностное принятие решений или поверхностное сваливание от ответственности.

Поверхностность в любых отношениях может быть как в плюс, так и в минус.

МЕТОД

Человек идет для того, чтобы коммуницировать и пытается наладить контакт и взаимодействовать.

ВЕНЕРА - 6



ПОДХОД

Реагируют на всё с позиции "Мне хочется, чтобы всем было хорошо".

Первая реакция - желание не разочаровать другого человека и сделать так, чтобы всем было гармонично (не буду ссориться, не буду вылезать, самое главное, чтобы не было войны).

Это стремление к красоте либо у себя, либо у других. Стараются уходить от прямого противодействия, потому что им не хочется тяжелых отношений, негативных реакций, не хочется расстраивать партнеров.

Будут направлены на сохранение того что есть, но в ключе позитива.

МЕТОД

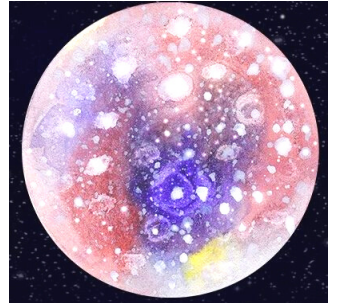
Максимально сделать так, чтобы всем 100% было хорошо, безопасно, комфортно, сыто, довольно и тд.

Стараются сделать так, чтобы везде царило некое состояние гармонии максимально возможной в этой ситуации. Опять же, гармония может быть негативно направленной и позитивно направленной, но 6-ка будет соблюдать некий баланс и пытаться каким-то образом всех примирить, всех привести в соответствие, раздать задачи, чтобы всем хватило, всем пытается сделать подарки, чтобы точно все почувствовали себя значимыми.

В методах 6 реализуют себя как хороший парень/девушка, которые должны всем понравиться за счет чего угодно.

Сделать приятное всем, чтобы почувствовать что "Я лучший".

КЕТУ - 7



ПОДХОД

Первая реакция хаотична. Может проваливаться в сентиментальность и реагировать неадекватно сложившейся ситуации. Делает это без задней мысли.

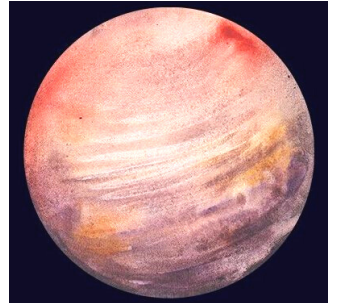
Такой человек похож на слона в посудной лавке, который может навредить не желая этого. И первая реакция спонтанная и непонятная не то чтобы для других, а даже для самого человека.

МЕТОД

Может проявляться в виде высокоструктурированности, когда всё по плану. Всё пишут для себя и знают, что за чем идет и готовы двигаться только по своему прописанному алгоритму. Или могут уйти в сентиментальность и на этой волне, на доброте и хаосе находиться сколько угодно долго.

Могут сливаться в процессе реализации. Вообще не воспринимать и не вести себя адекватно ситуации. Начинают уходить в туман, болезнь, считать, что происходят какие-то процессы не позволяющие им делать что-то.

САТУРН - 8



ПОДХОД

Не будет быстрых реакций. Могут очень долго и статично принимать решения.

Человек не готов принимать решение не из-за того, что он нерешительный, а потому что ему необходимо время чтобы обдумать. То есть он не избегает ответственности за принятие решения как 2, просто ему реально надо подумать.

МЕТОД

Прописывает все шаги и стабильно идёт. Пускай и медленно, но стабильно делает всё, что ему необходимо в данной ситуации. Это люди-буравчики, которые идут куда-то вглубь.

Если мы видим нерезультативную 8 в методе, то значит у этого человека есть какие-то другие интересы, где он работает буравчиком, а здесь просто создает иллюзию деятельности.

Либо оттягивает вообще и тогда вместо того, чтобы сделать и забыть про это, он начинает делать всё, чтобы не делать. В итоге так же методично уходит в фрустрацию.

МАРС - 9



ПОДХОД

Первая молниеносная реакция, когда хочется подавить. Очень интенсивная и импульсивная. Но так же человек может научиться гасить эту реакцию и подстроиться очень сильно, поэтому из людей с таким подходом хорошие подкаблучники.

Могут неадекватно, агрессивно и несоразмерно ситуации прореагировать. Поэтому первая реакция "Да не вопрос! Давай разберемся", а потом, когда дело дошло, то могут начать выяснять кто виноват и что-то пояснять..

Например 9 подход и 9 метод, тогда он либо приходит и сразу бьет в морду, либо наоборот - съедет и скажет "Да ладно, ничего страшного, до свадьбы заживет. Ты же понимаешь с придурками связываться не стоит".

МЕТОД

Горят всем, готовы двигаться, идти, завоевывать, что-то делать, творчески горят огнем для того, чтобы состязаться дальше.

Опять же состояние может проявляться двояко:

1. Снаружи начинают всё делать.
2. Наоборот пытаются сражаться с сами собой, начинают сражаться с ветряными мельницами и вести бой с тенью, когда воюют с несуществующими врагами. Начинают заниматься любыми задачами, лишь бы не пойти в реальные действия, потому что, чтобы пойти - надо измениться, а для этого нужна энергия и смелость.

То есть 9-ка - импульсивная энергия и человек идёт либо вперед, либо во внутрь.