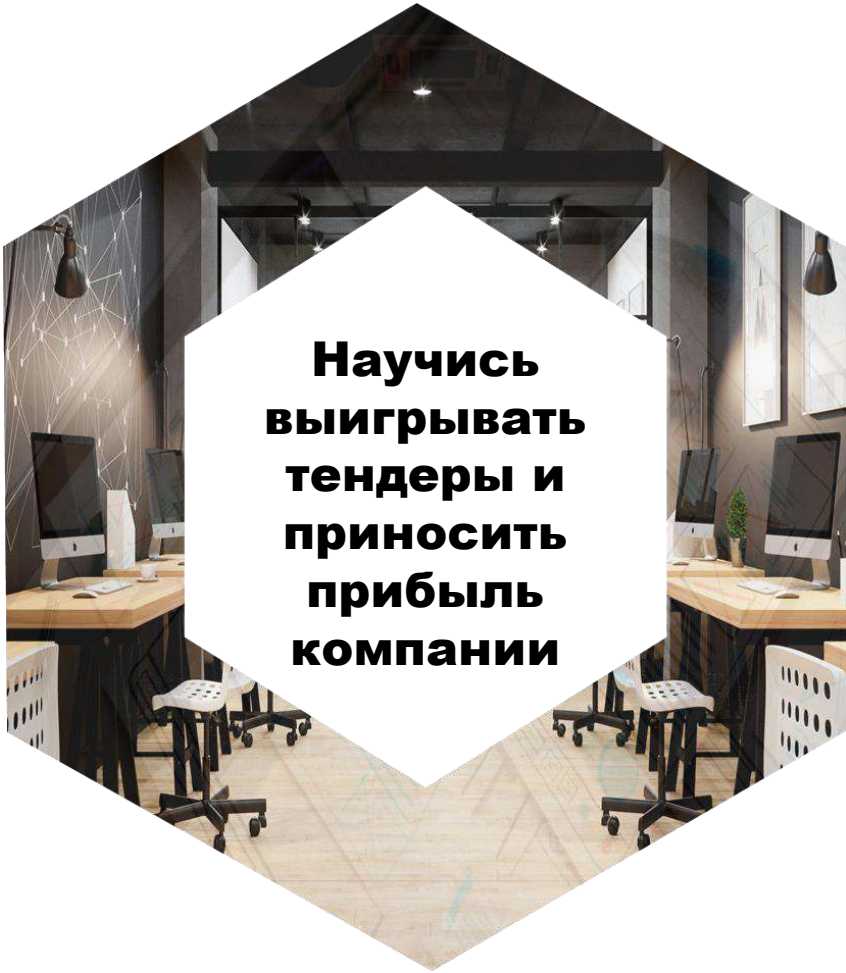


Онлайн-курс

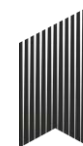
Тендерный специалист

**Участие в государственных,
муниципальных и корпоративных
закупках 44-ФЗ, 223-ФЗ**



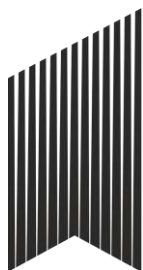
**Научись
выигрывать
тендеры и
приносить
прибыль
компании**

АНО ДПО «Академия бизнеса, финансов и права»
Государственная образовательная лицензия № Л035-01277-66/00399513



**АКАДЕМИЯ
БИЗНЕСА,
ФИНАНСОВ
И ПРАВА**

Миссия



АКАДЕМИЯ
БИЗНЕСА,
ФИНАНСОВ
И ПРАВА

**Научить предпринимателей и предприятия
грамотно, законно и выгодно вести бизнес с
государством**

**Помочь специалистам освоить востребованную
профессию в сфере госзаказа, чтобы
выигрывать тендеры и приносить прибыль
компаниям**



**Сформировать профессиональное деловое
сообщество для развития бизнеса и экономики
страны**

Преподаватели



t.me/tender_business

Олеся Викторовна Добротина

Генеральный директор Академии бизнеса, финансов и права

Бизнес-консультант по госзакупкам 44-ФЗ, 223-ФЗ

Член Совета Торгово-промышленной палаты Российской Федерации по развитию системы закупок

Аккредитованный Минюстом антикоррупционный эксперт

Опыт работы: 5 лет работы в Администрации и Правительстве заказчиком + 5 лет тендерное сопровождение и обучение поставщиков

Партнер и брокер в ТОП-35 банках по банковским гарантиям и кредитам для госконтрактов

Спикер Форума ГОСЗАКАЗ

Преподаватель РАНХиГС, Мой Бизнес, Сколково, Малый бизнес Москвы

Преподаватели



t.me/tender_klimina

Юлия Германовна Климина

Президент Ассоциации профессиональных участников торгов и закупок
Флагман

Бизнес-консультант по госзакупкам 44-ФЗ, 223-ФЗ

Заместитель председателя Совета Торгово-промышленной палаты РФ по
развитию системы закупок

Опыт работы: 10 лет со стороны поставщика по 44-ФЗ, 223-ФЗ, 275-ФЗ и
коммерческим закупкам, построила тендерный отдел, который за 2 года
принёс 200 млн продаж компании

Преподаватель РШУ, РАНХиГС, ГБУ Малый бизнес Москвы, Сколково, Мой
Бизнес

Спикер Форума ГОСЗАКАЗ

Организатор всероссийских форумов и конференций по госзакупкам

Онлайн-курс

Тендерный специалист

За 3 месяца освоите востребованную профессию

Научитесь выигрывать государственные и коммерческие тендеры

Подготовите и защитите индивидуальный дипломный проект

Станете частью сообщества экспертов и выпускников Академии

Изучите 150+ уроков, шаблонов, чек-листов и документов

Получите официальный диплом 350 часов



Чему вы научитесь

1. **Планировать тендерные продажи в бизнесе**
2. **Настраивать рабочее место и электронные подписи для тендеров**
3. **Работать в программах поиска тендеров**
4. **Находить подходящие для бизнеса закупки**
5. **Узнаете, как самостоятельно участвовать в закупках любой сложности**
6. **Изучите актуальные нормы законов 44-ФЗ и 223-ФЗ и всех подзаконных актов**
7. **Работать на электронных торговых площадках**
8. **Готовить документы и подавать заявки на тендеры**
9. **Проводить электронные аукционы**
10. **Заключать госконтракты**
11. **Оформлять банковские гарантии**
12. **Изучите национальный режим в госзакупках**
13. **Подавать жалобы в ФАС**
14. **Выстроите бизнес-процессы работы с тендерами**
15. **Узнаете, как приумножить прибыль компании за счет тендерных продаж**



Кому подойдет курс



Начинающему специалисту

Освойте востребованную профессию и изучите госзакупки с нуля для работы в офисе или на удаленке



Тендерному специалисту

Повысите свою ценность на рынке труда, обновите свои знания для профессионального и карьерного роста



Руководителю отдела продаж

Увеличите оборот компании за счет тендерных продаж без маркетолога, рекламного бюджета и колл-центра



Коммерческому директору

Построите систему тендерных продаж в компании, увеличите выручку и прибыль за счет тендеров и госконтрактов



Собственнику бизнеса / ИП

Начнете работать с крупными клиентами из госсектора и управлять процессом тендерных продаж для роста бизнеса

Как проходит обучение



Изучение материалов

- Изучаете интерактивные уроки в удобном для вас темпе
- Скачиваете шаблоны, инструкции и чек-листы
- Смотрите практические скрин-касты
- Общаетесь в чате с коллегами и преподавателями
- 3 месяца на прохождение курса, подготовку и защиту дипломного проекта



Тестирование и индивидуальный проект

- Проходите тесты после каждого модуля
- По итогам курса готовите индивидуальный дипломный проект на тему:
«Организация деятельности предприятия при работе с государственными, муниципальными и корпоративными закупками 44-ФЗ, 223-ФЗ»



Получение диплома

- Онлайн в удобное время сдаете дипломный проект
- По итогам аттестации получаете официальный диплом с квалификацией «Эксперт в сфере закупок»



Дипломный проект

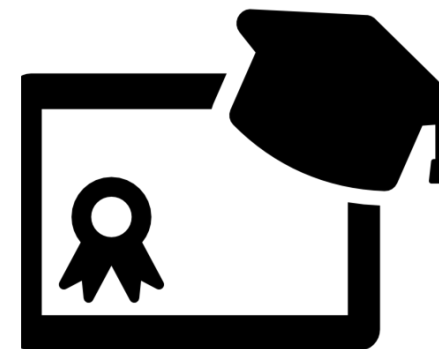
Тема дипломной работы

Организация деятельности предприятия при работе с государственными, муниципальными и корпоративными закупками 44-ФЗ, 223-ФЗ

Во время обучения создадите индивидуальный проект:

- Как подготовить компанию для участия в госзакупках и тендерах
- Как настроить рабочее место и мониторинг тендеров
- Какие виды закупок существуют
- Как подготовить заявки и принять участие в тендерах
- Как защитить интересы компании в спорных ситуациях
- Как описать бизнес-процессы работы компании от поиска тендеров до получения денег за исполненные контракты

Защита диплома проходит онлайн в удобное для вас время



Диплом

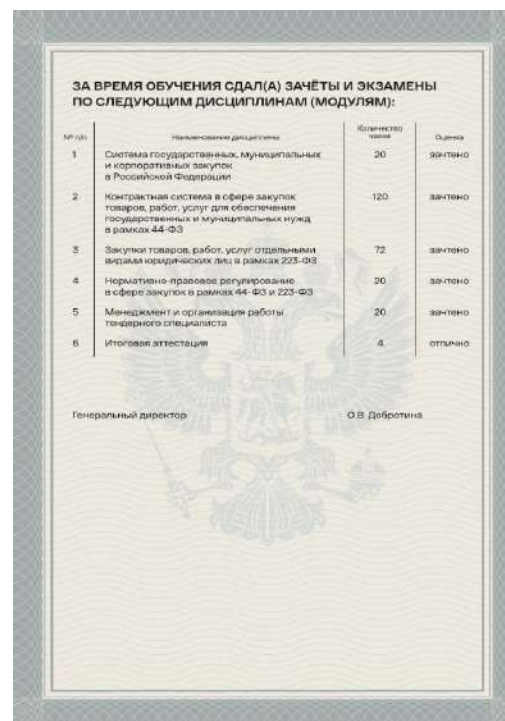
ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИПЛОМ ПОДТВЕРДИТ ВАШУ КВАЛИФИКАЦИЮ

Государственная образовательная лицензия № [Л035-01277-66/00399513](#)

Диплом о профессиональной переподготовке (350 часов)*

Квалификация «Эксперт в сфере закупок»

Соответствует профстандарту «Эксперт в сфере закупок» по Приказу Минтруда России от 10.09.2015 N 626н



*При наличии оконченного средне специального / высшего образования. В остальных случаях выдаем электронный диплом внутреннего образца

ПРОГРАММА КУРСА ТЕНДЕРНЫЙ СПЕЦИАЛИСТ

Модуль 1 Система государственных закупок в РФ

- Изучите, как работать с госзакупками и тендерами и пошаговый план бизнеса на госзакупках
- Узнаете, в каких сферах можно работать, изучив курс, как стать востребованным специалистом и получать высокий доход
- Научитесь настраивать электронные подписи, регистрировать компании в реестре участников закупок, проходить аккредитации на электронных площадках, работать в сервисах поиска тендеров и на электронных торговых площадках

Модуль 2 Контрактная система в сфере закупок для обеспечения государственных нужд 44-ФЗ

- Научитесь искать целевые закупки по 44-ФЗ для разных отраслей бизнеса, разберетесь в видах закупочных процедур
- Узнаете, про обеспечительные меры и независимые гарантии в закупках
- Научитесь готовить документы и подавать заявки на госзакупки, проводить аукционы и заключать контракты на площадках, удобно и выгодно оформлять банковские гарантии и готовить закрывающие документы для госконтрактов

Модуль 3 Закупки товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц 223-ФЗ

- Разберетесь в аккредитации на электронных площадках, тарифах и корпоративных секциях
- Изучите положения о закупках крупнейших госкорпораций, их требования к поставщикам и товарам, работам, услугам
- Узнаете штрафы и реестр недобросовестных поставщиков

Модуль 4 Национальный режим в закупках 44-ФЗ, 223-ФЗ

- Изучите постановление Правительства Российской Федерации от 23.12.2024 №1875
- Узнаете особенности закупок программного обеспечения в закупках по 44-ФЗ, 223-ФЗ
- Сможете изучить закупки в рамках Гособоронзаказа (ГОЗ) с требованиями национального режима

Модуль 5 Закрытые электронные площадки

- Сможете разобраться в специализированной электронной площадке ЭТП
- Узнаете про автоматизированную систему торгов государственного оборонного заказа АСТ ГОЗ
- Изучите специализированную электронную площадку для закрытых торгов

ПРОГРАММА КУРСА ТЕНДЕРНЫЙ СПЕЦИАЛИСТ

Модуль 6 Коммерческие заказчики, электронные торговые площадки, закупки и тендеры

- Узнайте подробности о коммерческих заказчиках, электронных торговых площадках, закупках и тендерах

Модуль 7 Нормативно-правовое регулирование и защита интересов участников закупок

- Сможете узнать порядок обжалования действий и бездействий заказчиков в ФАС
- Разберетесь в досудебном и судебном урегулировании споров
- Изучите антимонопольный комплаенс и картели в закупках

Модуль 8 Аналитика в закупках и тендерах

- Разберетесь в анализе конкурентов и заказчиков
- Изучите анализ отрасли и выбор перспективных направлений
- Пройдете практические задания

Модуль 9 Финансовое планирование тендерных продаж

- Узнаете какие есть обеспечительные меры в закупках и тендерах
- Изучите специальный банковский счет для участия в закупках
- Разберетесь в расчете рентабельности сделки

Модуль 10 Менеджмент и организация работы тендерного специалиста и тендерного отдела

- Сможете узнать как организовать работу тендерного специалиста и тендерного отдела
- Изучите бизнес-процессы, а так же CRM-систему тендерного отдела
- Разберетесь в рисках и ошибках при участии в закупках и тендерах

Стоимость и способы оплаты

Стоимость курса 1
75 000 р



↑
[Заявка на курс](https://a-business.academy/tender)
↓

<https://a-business.academy/tender>

С расчетного счета ИП/ЮЛ

Оставьте заявку для заключения договора и выставления счета.
Оплатите с расчетного счета компании
По окончании обучения получите закрывающие документы для бизнеса

2 Онлайн на сайте

Оплатите онлайн на сайте <https://a-business.academy/tender>
Заключите договор для оформления налогового вычета 13%.
Предоставим документы для налогового вычета после обучения

3 В рассрочку от банка без переплат

Сообщите менеджеру, что планируете оформить рассрочку
Поможет оформить рассрочку в одном из-банков-партнеров
Начните учиться уже сейчас, а платите потом

**ВАШ
РЕЗУЛЬТАТ
ПО ИТОГАМ
ОБУЧЕНИЯ**

- ✓ Узнаете, как самостоятельно участвовать в тендерах любой сложности
- ✓ Изучите актуальные нормы законов 44-ФЗ и 223-ФЗ и всех подзаконных актов
- ✓ Сможете находить нужные для компании тендеры и готовить для них документы
- ✓ Поймете принципы построения тендерного отдела и сможете организовать свою работу
- ✓ Узнаете, как приумножить прибыль компании за счет тендерных продаж
- ✓ Научитесь избегать ошибок и минимизировать риски

Модуль 1

Система государственных закупок в РФ

- Система закупок в Российской Федерации, министерства и ведомства, регулирующие сферу закупок
- Пошаговый план бизнеса на гос закупках и тендерах
- Карьера тендерного специалиста
- Требования к участникам закупок: формы собственности, виды деятельности и системы налогообложения
- Электронные подписи и машиночитаемые доверенности МЧД
- Настройка рабочего места, программное обеспечение, плагины, Крипто Про
- Единая информационная система в сфере закупок ЕИС
- Регистрация в едином реестре участников закупок ЕРУЗ и аккредитация на электронных площадках
- Электронные площадки: функционал, личные кабинеты и тарифы
- Электронные магазины
- Портал поставщиков
- Виды закупок и тендеров
- Поиск закупок, сайты, сервисы и приложения, настройка мониторинга тендеров
- Практическое задание
- Тестирование



Модуль 2

Контрактная система в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд 44-ФЗ

- Принципы и базовые понятия 44-ФЗ
- Планирование и ценообразование в закупках
- Запросы цен и коммерческие предложения
- Коды ОКПД2 и КТРУ в закупках
- Описание объекта закупки, техническое задание, подготовка заявки
- Обеспечительные меры в закупках
- Независимые гарантии в закупках
- Преференции для отдельных видов участников закупок
- Преимущества для участия в закупках для малого бизнеса и социально-ориентированных некоммерческих организаций
- Национальный режим в закупках
- Дополнительные требования к участникам закупок отдельных видов товаров, работ, услуг
- Универсальная предквалификация
- Дополнительные требования к участникам закупок ПП РФ 2571
- Виды закупочных процедур
- Участие в электронном аукционе
- Участие в запросе котировок
- Участие в конкурсе в электронной форме
- Закупки у единственного поставщика
- Совместные конкурсы и аукционы и централизованные закупки
- Антидемпинговые меры
- Заключение контракта
- Исполнение контракта
- Электронное анкетирование
- Приемка и экспертиза товаров, работ, услуг
- Изменение и расторжение контракта
- Реестр контрактов
- Реестр недобросовестных поставщиков
- Ответственность за нарушение законодательства о закупках
- Практические задание
- Тестирование

Модуль 3

Закупки товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц 223-ФЗ

- Принципы и базовые понятия
- Положение о закупке товаров, работ, услуг
- Планирование закупок и ценообразование
- Запросы цен и коммерческие предложения
- Аккредитация на электронных площадках, тарифы и корпоративные секции
- Закупки для МСП: особенности участия
- Виды и способы закупок
- Подготовка и подача заявок на участие в закупках
- Обеспечение заявок и договоров
- Антидемпинговые меры
- Национальный режим
- Закупки у единственного поставщика
- Заключение и исполнение договора
- Штрафы и реестр недобросовестных поставщиков
- Тестирование



Модуль 4

Национальный режим в закупках 44-ФЗ, 223-ФЗ

- Постановление Правительства Российской Федерации от 23.12.2024 №1875
- Национальный режим 44-ФЗ
- Национальный режим 223-ФЗ
- Государственные реестры, подтверждающие страну происхождения продукции
- Особенности закупок программного обеспечения в закупках по 44-ФЗ, 223-ФЗ
- Закупки в рамках Гособоронзаказа (ГОЗ) с требованиями национального режима
- Тестирование



Модуль 5

Закрытые электронные площадки

- Автоматизированная система торгов государственного оборота заказа АСТ ГОЗ
- Специализированная электронная площадка ЭТП
- Закупки Стратег: специализированная электронная площадка для закрытых торгов
- Тестирование

Модуль 6

Коммерческие заказчики, электронные торговые площадки, закупки и тендеры

- Коммерческие заказчики, электронные торговые площадки, закупки и тендеры
- Тестирование

Модуль 7

Нормативно-правовое регулирование и защита интересов участников закупок

- Обжалование действий и бездействий заказчиков ФАС
- Реестр недобросовестных поставщиков
- Досудебное и судебное урегулирование споров
- Антимонопольный комплаенс и картели в закупках
- Взыскание дебиторской задолженности по контрактам и договорам
- Противодействие коррупции в закупках
- Тестирование

Модуль 8

Аналитика в закупках и тендерах

- Анализ отрасли и выбор перспективных направлений
- Анализ закупки и документации
- Анализ заказчиков
- Анализ конкурентов
- Практические задания
- Тестирование



Модуль 9

Финансовое планирование тендерных продаж

- Обеспечительные меры в закупках и тендерах
- Независимые гарантии
- Кредиты для госконтрактов и договоров
- Специальный банковский счет для участия в закупках
- Расчет рентабельности сделки
- Пени за просрочку обязательств, формула счета и порядок списания
- Тестирование

Модуль 10

Менеджмент и организация работы тендерного специалиста и тендерного отдела

- Организация работы тендерного специалиста и тендерного отдела
- Бизнес-процессы тендерного отдела
- CRM-система тендерного отдела
- Искусственный интеллект и нейросети для эффективной работы тендерного специалиста
- Риски и ошибки при участии в закупках и тендерах
- Мошенничество в закупках
- Карьерный и профессиональный рост тендерного специалиста
- Тестирование



Начни изучать госзакупки и тендеры уже сейчас



**Присоединяйтесь к
группе ВК**

vk.com/abusinessacademy



**Смотрите обучающие
ролики в Ютуб**

www.youtube.com/@tender_business



**Подписывайтесь на
Телеграм-канал**

t.me/abusinessacademy



**Общайтесь в чате по
тендерам**

t.me/tenderacademy



<https://a-business.academy/tender>

tender.academy@mail.ru

+ 7 939 555 20 64



**АКАДЕМИЯ
БИЗНЕСА,
ФИНАНСОВ
И ПРАВА**