



Менеджер по продажам

от 65 000 до 130 000 ₽ за месяц, на руки

ООО ЭСЭвент 



Челябинск

Выплаты: раз в месяц

Опыт работы: не требуется

Полная занятость

Оформление Договор ГПХ с самозанятым, с ИП, с физлицом

График: 5/2

Рабочие часы: 4, 6 или 8

Формат работы: удалённо

Привет! Мы компания **ES Event** - компания, профессионально организующая деловые мероприятия для узкого круга участников (до 250 человек).

Наши форматы — конференции, форумы и саммиты — помогают сделать взаимодействие участников удобным и результативным, обеспечивая максимальную отдачу от переговоров и партнёрских соглашений.

Сейчас мы набираем обороты и начинаем активно расти, поэтому, в нашу команду требуются люди, кто готов развиваться вместе с нами и становится более масштабными.

Цель до 2030года - выйти на Международный рынок организаторов! И Закрепится в этом статусе с ежегодным проведением не менее 8-10 мероприятий в год.

Что мы готовы тебе дать:

- Обучение продажам и наставничество - все инструменты предоставляем;
- Регулярные тренинги по повышению твоей квалификации как Salesman'А;
- Четкая и прозрачная система мотивации, без потолка по ЗП;
- Крутые проекты для продаж в Металлургических, Энергетических, Строительных и других отраслях, от которых зависит развитие отрасли и захватывает дух;

- Возможности для карьерного роста до РОПа и выше, с последующей возможностью открытия новых филиалов в других городах (Преимущественно Москва, Санкт-Петербург, Сочи).

От тебя мы ожидаем:

- Уверенный пользователь ПК;
- Опыт работы в CRM Битрикс24 и Excel приветствуется - если нет, не страшно, Обучим;
- Желание расти и развиваться вместе с нами;
- Опыт в продажах B2B будет преимуществом, но если нет - Обучим!
- Ответственность, коммуникабельность, Позитивный настрой и желание расти с максимальной скоростью.

Твоя задача:

- Работать с имеющейся базой компаний в нашей CRM, а так же искать и привлекать новые, превращая их в наших постоянных участников;
- Вести переговоры с первыми лицами компаний;
- Продавать форматы участия в наших мероприятиях;
- Принимать участие в мероприятиях в составе орг. команды с проживанием на площадке проведения.
- Генерить новые идеи которые помогут компании становится лучше!

Условия:

- Офисный или Удаленный формат работы;
- Возможность выбора начала рабочего дня (с 9:00 или с 10:00);
- Официальное трудоустройство по ТК РФ после прохождения оплачиваемой стажировки;

Ключевые навыки

Активные продажи Телефонные переговоры Заключение договоров

Деловая переписка B2B Продажи Деловое общение Битрикс24 Работа с CRM

Работа на выставках Стратегия продаж ...

Контактная информация

Тележный Алексей

+7 (932) 3049174

ip.telezhnyy@gmail.com

