

**Коммерческое предложение
о проведении обучения в форме семинара на тему:**

«Эффективные закупки по Закону № 223-ФЗ с учетом последних изменений: от планирования до заключения договора. Применение национального режима. Практический анализ проблемных вопросов и экспертные рекомендации по минимизации рисков в процессе закупок»

Даты и время семинара:

Г. НИЖНИЙ НОВГОРОД

26 и 27 февраля 2026 г. с 10:00 до 17:00

Форма обучения: очная

Адрес места проведения семинара: г. Нижний Новгород, проспект Ленина, д 98, отель "Волна", конференц-зал "Атаман".

Лектор: эксперт федерального уровня Миронов Евгений Николаевич. Непрерывный стаж работы в сфере закупок более 20 лет.

Аудитория: руководители и работники служб закупок и подразделений-инициаторов закупок, юристы, бухгалтеры, члены закупочных комиссий, представители участников закупок и иные работники, стремящиеся к профессиональному развитию и карьерному росту.

КРАТКОЕ ОПИСАНИЕ СЕМИНАРА:

Цель семинара: повышение компетенции специалистов в сфере закупочной деятельности по Закону № 223-ФЗ, формирование навыков эффективного планирования, организации и проведения закупок с учетом последних законодательных изменений. Участники получат практические инструменты для минимизации рисков, научатся корректно применять национальный режим и успешно завершать процедуры заключением договора.

Результат: Вы получите структурированные знания и практические инструменты для проведения закупок в строгом соответствии с законом, минимизируя правовые и финансовые риски.

Почему специалисту по закупкам необходимо посетить этот семинар:

Закупки по 223-ФЗ — это постоянно меняющееся поле с высокими рисками. Последние изменения законодательства и ужесточение требований, особенно в части национального режима, создают новые «подводные камни» на всех этапах — от планирования до подписания договора.

Одна ошибка в документации, неверное применение норм о российских товарах или неучтенная процедурная тонкость могут привести к жалобе участника в ФАС, отмене закупки, штрафам и репутационным потерям организации.

Ключевые вопросы темы семинара:

- Главные изменения законодательства о закупках в рамках 223-ФЗ в 2026 году.
- Положение о закупке: что поменять и на что обратить внимание.
- Порядок применения национального режима в 2026 году.
- Планирование закупок – практические рекомендации.
- Обоснование НМЦД: методы, порядок и практические решения.
- Требования к участникам закупки – практика применения.
- Закупки у единственного поставщика – эффективные и безопасные решения.
- Конкурентные закупки - от подготовки до заключения договора.
- Правила и практика подготовки технических заданий.
- Порядок заключения, исполнения договоров и ведения реестра.
- Практические рекомендации эксперта. Инструменты защиты заказчика.

БОНУСЫ:

1. Курс обучения по применению нац. режима **бесплатно** (участникам семинара от 2-х чел.).
2. «Сборник вебинаров по закупкам 223-ФЗ», в который включены 10 видеозаписей длительностью более 20 часов (*предоставляется участникам двухдневного обучения*).
3. **Инструкция по применению национального режима** в закупках в соответствии с постановлением Правительства РФ № 1875 (разработана экспертами учебного центра).
4. **Скидка 15%** на все курсы повышения квалификации и профессиональной переподготовки.

СТОИМОСТЬ УЧАСТИЯ В СЕМИНАРЕ:

Тариф "Раннее бронирование" Заключение договора до 20.02.2026	Тариф "Стандарт" Заключение договора после 20.02.2026
13.900 руб. / 1 день, 21.620 руб. / 2 дня	13.900 руб. / 1 день, 27.800 руб. / 2 дня
5.000 руб. - помочь лектору при проведении закупок в течение 1 месяца после семинара (дополнительная услуга)	
СКИДКА 15%	В ЧЕСТЬ 15-ЛЕТИЯ УЧЕБНОГО ЦЕНТРА

НДС не облагается на основании п.1 ст.145 НК РФ

В стоимость семинара включено:

1. Комплексное питание в ресторане (обед, кофе-брейк).
2. Методический материал по теме семинара.
3. Фирменный раздаточный материал письменных принадлежностей.
4. Именное свидетельство об участии в семинаре.

Программа семинара - приложение №1 коммерческого предложения.

ДОПОЛНИТЕЛЬНОЕ ОБУЧЕНИЕ ПОСЛЕ СЕМИНАРА:		
участники семинара имеют возможность со скидкой 15% пройти курс повышения квалификации или профессиональной переподготовки по заочной форме обучения онлайн.		
НАИМЕНОВАНИЕ ПРОГРАММЫ	ДОКУМЕНТ ОБ ОКОНЧАНИИ КУРСА	ЦЕНА
«Применение национального режима при осуществлении закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд, закупок товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц»	Свидетельство об обучении (12 ак. часов)	Бесплатно - при участии в семинаре от 2-х чел.
«Организация закупок в соответствии с Федеральным законом от 18.07.2011 № 223-ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц»	Удостоверение о повышении квалификации (72 ак. часов)	14.365 руб. <i>(скидка 15%)</i>
	Диплом о профессиональной переподготовке (260 ак. часов)	16.915 руб. <i>(скидка 15%)</i>

ПРОГРАММА СЕМИНАРА 26 ФЕВРАЛЯ 2026 Г. С 10:00 ДО 17:00

Преподаватель: Миронов Евгений Николаевич

9.30–10.00 Регистрация участников

ГЛАВНЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА О ЗАКУПКАХ В РАМКАХ 223-ФЗ В 2026 ГОДУ:

1. Нормативно-правовое регулирование

- Обзор последних поправок в Закон № 223-ФЗ и подзаконные акты
- Порядок вступления в силу изменений законодательства
- Актуальные требования к планированию закупок и размещению информации в ЕИС

2. Документационное обеспечение

- Изменения в требованиях к Положению о закупке.
- Подготовка отчетности: актуальные формы и сроки.
- Современная методика обоснования начальной цены контракта

3. Ужесточение требований к национальному режиму

- Расширение перечня товаров, подлежащих приоритетной закупке у российских поставщиков.
- Ужесточение правил подтверждения происхождения товаров (российское/евразийское).
- Введение новых ограничений для иностранных участников в стратегических отраслях.

4. Специальные правила для отдельных категорий заказчиков

- Подсанкционные компании: дополнительные ограничения при закупке импортных товаров.
- Госпредприятия: обязательные квоты закупок у СМП и социально ориентированных НКО.
- Участники госпрограмм: требование приоритетного использования российского ПО и оборудования.

5. Ответственность заказчиков и должностных лиц

- Дисциплинарная ответственность: формы ответственности, возможности применения
- Административная ответственность: новые составы и размеры штрафов
- Уголовная ответственность: в каких случаях возможно привлечение
- Судебная практика: анализ дел о привлечении к ответственности

6. Практические рекомендации

- Актуализация Положения о закупке после 01.01.2026
- Настройка процессов электронного документооборота
- Внедрение системы проверки происхождения товаров
- Внедрение системы регламента закупок

ПОЛОЖЕНИЕ О ЗАКУПКЕ: ЧТО ПОМЕНЯТЬ И НА ЧТО ОБРАТИТЬ ВНИМАНИЕ

1. Актуальные требования законодательства

- Обязательные разделы Положения о закупке в 2026 году
- Сроки приведения документа в соответствие с новыми требованиями
- Особенности для отдельных категорий заказчиков

2. Практика актуализации положения о закупке

- Пошаговый алгоритм внесения изменений

- Рекомендуемые формулировки для спорных ситуаций
- Согласование и утверждение измененного документа
- Размещение актуальной версии в ЕИС

3. Типичные ошибки и их последствия

- Нарушения, ведущие к штрафам и административной ответственности
- Ошибки, влекущие признание закупок недействительными
- Способы выявления и устранения недочетов
- Профилактика нарушений при корректировке документа

ПОРЯДОК ПРИМЕНЕНИЯ НАЦИОНАЛЬНОГО РЕЖИМА В 2026 ГОДУ

1. Запрет, ограничение, преимущества и квотирование: практика применения в 2026 году

- Реализация национального режима: итоги первого года и перспективы
- Условия установления запрета на допуск иностранных товаров: пошаговый алгоритм
- Применение ограничений и преференций: расчет ценовых преимуществ для российских товаров
- Критерии отнесения заказчиков к категориям: кто применяет защитные меры, а кто — только квотирование
- Типичные ошибки при установлении требований: как избежать нарушений

2. Подтверждение происхождения товаров и отраслевые особенности

- Документы о российском и евразийском происхождении: перечень и требования к оформлению
- Особенности закупок программного обеспечения: новые критерии соответствия
- Специфика закупок лекарств и медицинских изделий: отраслевые требования и ограничения
- Закупки радиоэлектронной продукции: правила применения национального режима

3. Формирование лотов и расчет цен по новым правилам

- Требования ПП № 1875 к формированию лотов: как разделять товары и услуги
- Смешанные лоты: применение национального режима при объединении товаров из разных перечней
- Обоснование НМЦК и ЦКЕП для товаров из приложений № 1 и № 2: методики и примеры расчетов
- Изменения в нормативных актах после принятия ПП № 1875: какие документы требуют актуализации

4. Сложные случаи и разбор кейсов

- Кейс 1: Закупка товаров, не входящих в перечни ПП № 1875
- Кейс 2: Подтверждение происхождения товаров при отсутствии прямых документов
- Кейс 3: Расчет ценовых преимуществ для российских товаров в смешанных лотах
- Кейс 4: Оформление документации для заказчиков, применяющих квотирование

ПЛАНИРОВАНИЕ ЗАКУПОК

1. Нормативные требования к планированию

- Порядок формирования и размещения плана закупки в ЕИС
- Обязательные реквизиты плана закупки: единицы измерения, объемы закупок

2. Специальные виды закупок

- Особенности планирования закупок у субъектов МСП
- Критерии отнесения продукции к инновационной и высокотехнологичной
- Планирование закупок лекарственных средств

3. Контроль и мониторинг

- Оценка соответствия планов закупок требованиям законодательства
- Мониторинг достижения минимальной доли закупок российских товаров

4. Риски и ответственность

- Основные нарушения при составлении и размещении планов закупок
- Ограничения на изменение планов закупок
- Ответственность за необоснованную корректировку планов

ОБОСНОВАНИЕ НМЦД: МЕТОДЫ, ПОРЯДОК И ПРАКТИКА

1. Методологическая база

- Актуальные методы расчета и обоснования НМЦД
- Правила определения формулы цены и цены единицы товара
- Требования к описанию ценообразования в закупочной документации

2. Практика применения

- Особенности обоснования цены для закупок у единственного поставщика
- Специфика расчета НМЦД для малых закупок
- Практические примеры обоснования цен

3. Контроль и защита

- Анализ типичных ошибок при обосновании НМЦД
- Ответы на сложные вопросы ценообразования
- Практика взаимодействия с контролирующими органами

ТРЕБОВАНИЯ К УЧАСТНИКАМ ЗАКУПКИ

1. Нормативные требования

- Критерии допуска участников: обязательные и запрещенные требования
- Исключительные случаи установления дополнительных условий
- Исчерпывающий перечень документов для предоставления в заявке

2. Специальные категории участников

- Особенности требований к субъектам МСП
- Критерии допуска для поставщиков инновационной и высокотехнологичной продукции
- Условия участия иностранных поставщиков

3. Практика применения

- Требования к участникам закупок у единственного поставщика
- Анализ неправомерных требований, ведущих к жалобам в ФАС
- Типичные ошибки при оценке заявок участников

ЗАКУПКИ У СУБЪЕКТОВ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

1. Организационные аспекты закупок у СМП

- Порядок выполнения минимального объема закупок у субъектов МСП
- Применение исключений при расчете годовых объемов закупок
- Проведение конкурентных закупок в электронной форме

2. Процедурные вопросы

- Неконкурентные способы закупок у субъектов МСП
- Особенности заключения договоров с субъектами МСП и самозанятыми лицами
- Порядок проверки участников в реестрах на всех этапах закупки

3. Контроль и ответственность

- Административная ответственность за нарушение сроков оплаты и заключения договоров
- Штрафные санкции и полномочия органов Прокуратуры
- Требования к предоставлению лицензий и обеспечению заявок

4. Отчетность и документальное сопровождение

- Подготовка и представление отчетности о закупках у СМП
- Анализ типичных нарушений и способы их устранения

ЗАКУПКИ У ЕДИНСТВЕННОГО ПОСТАВЩИКА (ИСПОЛНИТЕЛЯ, ПОДРЯДЧИКА)

1. Правовые основания и обоснование выбора

- Условия и случаи применения закупок у единственного поставщика
- Требования к обязательному обоснованию выбора данного способа закупки

2. Процедурные аспекты и документальное оформление

- Пошаговый алгоритм проведения закупки у единственного поставщика
- Оформление документации и размещение информации в ЕИС
- Особенности работы с рамочными договорами и пролонгацией

3. Контроль и ответственность

- Практика антимонопольного контроля неконкурентных закупок
- Противодействие нарушениям: дробление закупок, дозапросы
- Административная и уголовная ответственность за нарушения
- Анализ практики признания договоров недействительными

ЕЖЕМЕСЯЧНАЯ ОТЧЕТНОСТЬ. ОТЧЁТ ПО ЗАКУПКАМ У СУБЪЕКТОВ СМП.

1. Нормативно-правовая база

- Ключевые положения законодательства в сфере отчетности по закупкам у СМП
- Сроки, форма и порядок представления ежемесячной отчетности

2. Методология формирования отчетности

- Порядок отражения договоров до 100 тыс. руб.: по факту заключения или поставки
- Внесение изменений в отчет при исполнении договора
- Учет дополнительных соглашений, изменяющих цену контракта

3. Специальные вопросы отчетности

- Включение закупок до 100 тыс. руб. в расчет обязательной доли (20%)
- Взаимосвязь ежемесячных отчетов и итогового годового документа
- Принципы формирования отчетности в Единой информационной системе (ЕИС)

ДОГОВОРЫ ДО 100/500 ТЫС. РУБ. И С ЕДИНСТВЕННЫМ ПОСТАВЩИКОМ:

1. Закупки у единственного поставщика

- Допустимый процент закупок у единственного поставщика: актуальный порядок расчета.
- Исключения из правил: в каких случаях закупки у единственного поставщика не учитываются в общем объеме.
- Практикум: расчет годового процента закупок у единственного поставщика на примере.

2. Заключение договоров

- Обязательные условия договоров: что включить в документ, чтобы избежать претензий.

- Особенности договоров до 100 тыс. руб. и 500 тыс. руб.: упрощенные процедуры и подводные камни.
- Случаи изменения существенных условий договора: когда это разрешено и как оформить.
- Типовые ошибки при заключении договоров: как их избежать.

3. Снижение рисков оспаривания договоров

- Меры по предупреждению признания договора недействительным: проверка перед заключением.
- Соблюдение процедуры закупки: четкое обоснование выбора способа закупки, соблюдение сроков размещения информации в ЕИС, корректное оформление документации о закупке.
- Качественное содержание договора: соответствие условиям извещения и документации о закупке, четкое определение предмета договора, цены, сроков. Включение условий об ответственности и порядке разрешения споров.
- Документирование процесса: сохранение протоколов, переписки, расчетов. Фиксация ключевых решений закупочной комиссии и визирование всех этапов процедуры.

Консультации, ответы на вопросы слушателей, обмен мнениями.

ПРОГРАММА СЕМИНАРА 27 ФЕВРАЛЯ 2026 Г. С 10:00 ДО 17:00

Преподаватель: Миронов Евгений Николаевич

9.30–10.00 Регистрация участников

КОНКУРЕНТНЫЕ ЗАКУПКИ - ОТ ПОДГОТОВКИ ДО ЗАКЛЮЧЕНИЯ ДОГОВОРА:

1. Подготовка и документационное сопровождение закупки

- Разработка и размещение извещения о закупке
- Формирование документации: техническое задание, проект договора
- Порядок предоставления разъяснений положений документации

2. Участие в закупке и обеспечение заявок

- Требования к участникам: обязательные и дополнительные условия
- Квалификационные требования к участникам и субподрядчикам
- Условия и порядок предоставления обеспечения заявки

3. Проведение конкурентных закупок

- Алгоритмы проведения конкурсов, аукционов, запросов предложений и котировок
- Особенности проведения закупок в электронной форме
- Порядок отмены закупок

4. Подведение итогов и заключение договоров

- Рассмотрение и оценка заявок: критерии и показатели
- Основания для отклонения заявок
- Оформление протоколов: типичные ошибки заказчиков
- Порядок заключения договора по результатам закупки

ПРАВИЛА ПОДГОТОВКИ ТЕХНИЧЕСКИХ ЗАДАНИЙ

1. Нормативно-правовые основы разработки ТЗ

- Требования к описанию предмета закупки по 223-ФЗ и 135-ФЗ
- Законодательство о техническом регулировании: обязательные требования
- Ответственность заказчика при разработке технического задания

2. Процесс разработки технического задания

- Этапы разработки ТЗ в закупочной деятельности
- Разграничение обязанностей между закупщиком и инициатором закупки
- Порядок работы с национальными стандартами и техническими регламентами

3. Сложные аспекты формирования требований

- Правила ссылок на стандарты и товарные знаки
- Требования к подтверждению соответствия продукции
- Установление гарантийных сроков и функциональных характеристик

4. Обеспечение конкурентности процедур

- Критерии эквивалентности товаров, работ, услуг
- Предотвращение ограничения конкуренции при описании требований
- Анализ типичных ошибок заказчиков

РАБОТА ЗАКУПОЧНОЙ КОМИССИИ

1. Рассмотрение и оценка заявок

- Правила выявления несоответствий заявок требованиям документации
- Типичные ошибки закупщиков при анализе предложений участников
- Критерии оценки и сопоставления заявок

2. Документальное оформление решений комиссии

- Требования к составлению протокола рассмотрения заявок
- Правила отражения результатов оценки в итоговом протоколе
- Минимизация рисков обжалования решений комиссии

3. Сложные вопросы практики

- Порядок отклонения заявок в нестандартных ситуациях
- Правовые основания для отклонения заявок, не соответствующих ГК РФ
- Способы защиты от оспаривания действий членов комиссии

ПОРЯДОК ЗАКЛЮЧЕНИЯ, ИСПОЛНЕНИЯ ДОГОВОРОВ И ВЕДЕНИЯ РЕЕСТРА

1. Заключение договора

- Особенности содержания договора для конкурентных и неконкурентных закупок
- Процедура заключения договора по результатам закупки
- Рекомендации по включению дополнительных условий в договор

2. Исполнение и изменение договора

- Контроль исполнения договорных обязательств
- Порядок изменения и расторжения договоров
- Требования к размещению информации в ЕИС на этапе исполнения

3. Реестр договоров в ЕИС

- Структура и содержание реестра договоров
- Правила внесения сведений о договоре и его исполнении
- Требования к документам, прикрепляемым в реестр

4. Сложные вопросы практики

- Сроки размещения информации о промежуточных актах и платежах
- Порядок отражения страны происхождения товаров и иных сведений
- Последствия нарушений при заполнении реестра договоров

АКТУАЛЬНАЯ СУДЕБНАЯ ПРАКТИКА ПО СПОРАМ В СФЕРЕ ЗАКУПОК

1. Высшая судебная инстанция о применении 223-ФЗ

- Обзор ключевых позиций Верховного Суда РФ
- Анализ практики по оспариванию Положения о закупке

2. Налоговые споры в закупочной деятельности

- Спорные вопросы применения НДС
- Риски налоговой ответственности заказчиков

3. Антимонопольное регулирование

- Практика привлечения к ответственности по ст. 17 ФЗ-135
- Взыскание убытков с ФАС России

4. Административная ответственность

- Новые составы административных правонарушений в сфере закупок
- Актуальные размеры штрафных санкций по КоАП РФ
- Профилактика типичных нарушений заказчиков

ПРАКТИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ ЭКСПЕРТОВ. ИНСТРУМЕНТЫ ЗАЩИТЫ ЗАКАЗЧИКА

1. Профилактика рисков

- Предварительная проверка контрагентов: методы и источники информации
- Разработка защищенных условий в проектах договоров и конкурсной документации
- Правовые механизмы отсечения недобросовестных участников на этапе подачи заявок

2. Защита на этапе исполнения договора

- Досудебный порядок урегулирования споров: эффективные методики
- Применение обеспечительных мер: гарантии, штрафные санкции, задержания
- Претензионная работа и документальное сопровождение нарушений

3. Судебная защита

- Подготовка исковых заявлений и доказательной базы
- Взыскание убытков и применение ответственности за ненадлежащее исполнение
- Обзор судебной практики по защите интересов заказчиков.

Консультации, ответы на вопросы слушателей, обмен мнениями.

Зарегистрируйтесь на семинар одним из предложенных вариантов:

1. По телефону +7 (495) 540-52-97, доб. 107 Исмагилова Гульнара
2. Направьте реквизиты организации и Ф.И.О. участников на e-mail: gulnara@auccons.ru
3. Регистрация на сайте учебного центра: <https://auccon.ru/>

Посмотрите отзывы о нашей работе: <https://auccon.ru/ob-uchebnom-tsentre/otzyvy>